

mi nu•ba

Fakturering og ordrestyring til håndværkere

Praktik med fokus på forretningsudvikling, onboarding og salg

Vil du have hands-on erfaring i en international tech-virksomhed og lære, hvordan vi hjælper vores kunder med at få mest muligt ud af vores digitale løsninger? Så er dette praktikforløbet for dig!

Om praktikken

I løbet af 10-12 ugers praktik vil du blive en del af vores team, hvor vi arbejder med at introducere og vinde nye kunder, så de får en værdiskabende start med Minuba. Samtidig vil du også få indblik i salg, herunder hvordan vi skaber relationer, identificerer kundebehov og rådgiver om vores løsninger. Du får mulighed for at udvikle dine rådgivnings- og salgsfærdigheder, samtidig med at du lærer, hvordan en SaaS-virksomhed arbejder med kunder, markedet og vækst.

Hvad får du ud af praktikken?

Som praktikant hos os vil du:

- Lære at konvertere kolde leads over til at hjælpe mindre virksomheder med at komme godt i gang med Minuba.
- Træne nye kunder i Minuba, så de lærer at bruge systemet effektivt.
- Forstå vores kunders forretningsgang og hjælpe dem med at integrere Minuba i deres daglige drift.
- Få erfaring med at lave butiksbesøg og deltage på events som repræsentant for Minuba.
- Opnå hands-on erfaring med at lave markedsanalyser med fokus på TAM og follow-on TAM.
- Få rig mulighed for at udvikle dine rådgivnings-, præsentations- og salgsevner.

...Og vigtigst af alt få en spændende praktik i et uhøjtideligt og dynamisk miljø med fokus på at tage ansvar og lave resultater.

Hvem er du?

Vi forventer, at du er en nysgerrig og engageret person, der har lyst til at lære og udvikle sig. Hvis du kan nikke genkendende til flere af disse punkter, er du måske vores næste praktikant og kommende medarbejder:

- Du er kommercielt tænkende og kan hurtigt gennemskue forretningsmodeller.
- Du er kommunikativt stærk og kan lide at tale med mennesker.
- Du har en nysgerrig og proaktiv tilgang til opgaver.
- Du er tålmodig og pædagogisk i din tilgang til at lære fra dig.
- Du arbejder struktureret og detaljeorienteret.

Hvad tilbyder vi?

- Vi tilbyder en lærerig og udfordrende hverdag, hvor du kan udfolde og kontinuerligt udvikle dig i rollen.
- En masse ansvar i forbindelse med skabelse af kunderelationer og onboarding.
- En flad organisation med en sund feedbackkultur, hvor der er meget kort vej fra idé til beslutning.
- Et attraktivt miljø i en hurtigt voksende SaaS-virksomhed, hvor der er højt til loftet.
- Lækker frokostordning og stærk personaleforening.
- Kontor i Lyngby tæt på stationen.

Vi glæder os til at høre fra dig! Send os din ansøgning til job@minuba.dk og fortæl, hvorfor du gerne vil i praktik hos Minuba.